



theis

Ein- und Verkäufer (m/w/d)

Sales Manager / Key Account Manager

Wir, die Adam Theis GmbH, sind einer der größten Obst- und Gemüsevermarkter der Pfalz mit mehr als 250 Mitarbeitern. Unser familiengeführtes Unternehmen beliefert seit 1875 Großhändler in Süddeutschland und die regionale Gastronomie, auch mit selbstproduzierter, küchenfertiger Schnittware. Außerdem sind wir der wichtigste Lieferant im rheinland-pfälzischen Schulobstprogramm. Seit kurzem verkaufen wir in unserem Vitamin-Drive-In frisches Obst und Gemüse auch an Endverbraucher und wir werden diesen Kunden zeitnah unser großes, regionales Sortiment über einen Webshop anbieten.

Frische-Logistik ist unsere tägliche Herausforderung und Kundenzufriedenheit ist unser Ziel. Um dieses Ziel auch zukünftig erreichen zu können, braucht unser Team Verstärkung. Wir suchen einen **Ein- und Verkäufer** im Großhandel (m/w/d).

Ihre Aufgaben:

- Einkauf bei unseren Lieferpartnern in Deutschland und Europa
- B2B-Verkauf an unsere Großhandels-Kunden in Süddeutschland
- Tägliche Kalkulation der aktuellen Verkaufspreise
- Erstellen von wöchentlichen und saisonalen Kunden-Angeboten
- Reklamationen bearbeiten nach den Regeln unseres IFS-zertifizierten Qualitätsmanagements
- Enge Zusammenarbeit mit der Warenannahme und Qualitätskontrolle
- Koordination des Warenflusses zusammen mit der Logistik-Abteilung
- Kundenbetreuung und Neukunden-Akquise
- Entwicklung von verkaufsfördernden Maßnahmen und Marketing-Strategien

Ihr Profil:

- Betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung (auch Berufseinsteiger)
- Lust am Verkaufen und Freude am täglichen Umgang mit unseren Geschäftspartnern
- Interesse an Frische-Logistik und an frischen Lebensmitteln
- Leistungsbereitschaft und Spaß an der Arbeit im Team
- Freundliches Auftreten und Durchsetzungsvermögen
- Fremdsprachenkenntnisse in Italienisch, Französisch oder Spanisch sind von Vorteil

Unser Angebot:

- Überdurchschnittliches Gehalt und einen privat nutzbaren Firmenwagen
- Offene Unternehmenskultur, gutes Betriebsklima und direkte Kommunikation
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Einarbeitung durch ein aufgeschlossenes, erfahrenes und motiviertes Team
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklung durch Schulungen und Seminare
- Langfristige Beschäftigung und Aufstiegsmöglichkeiten in Führungspositionen
- Wir bieten Ihnen ein interessantes Aufgabengebiet mit langfristigen Perspektiven in unserem marktführenden und wachstumsorientierten Unternehmen

Interesse?

Wir freuen uns auf Ihre **Bewerbung** an unsere **E-Mail-Adresse: bewerbung@adam-theis.de** (bitte nur im PDF-Format, mit Angabe von Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin).

Adam Theis GmbH, Edesheimer Weg, 76879 Hochstadt
www.adam-theis.de, bewerbung@adam-theis.de